

Maier+Vidorno GmbH Telefax +49 (0)221 88040811
Siegburger Straße 235
50679 Köln

„Indien – Praxis“

30. Juli 2009 in Gelsenkirchen
Anmeldeschluss: 2 Tage vor Seminarbeginn

Hiermit melden wir die folgende(n) Person(en) an:

1.) Teilnehmer (Name, Vorname)

2.) Anschrift

Unternehmen _____

Adresse _____

Telefon _____

Email _____

3.) Veranstaltungsort

Wissenschaftspark Gelsenkirchen
Munscheidstr. 14
45886 Gelsenkirchen
www.wipage.de

Veranstaltungsbeginn 16:00 Uhr

4. Kosten: 95€ p. P. zzgl. ges. MwSt.

Ich bin mit der Speicherung sowie der Be- und Verarbeitung der personenbezogenen Daten für Zwecke der Veranstaltungsabwicklung und Zusendung späterer Informationen einverstanden. Mir ist bekannt, dass bei kostenpflichtigen Veranstaltungen die nach Ablauf der Anmeldefrist vorgenommene Stornierung meiner Anmeldung(en) das volle Teilnehmerentgelt von den Veranstaltern einbehalten wird. Eine entsprechende Ersatzperson kann jederzeit bestimmt werden.

Datum/ Ort

Unterschrift / Firmenstempel

Mitveranstalter sind:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Technologie



Heitmann Vermeer Kolle
Rechtsanwalts-gesellschaft mbH



Falls Sie noch Fragen haben:

Maier+Vidorno GmbH

Siegburger Straße 235
50679 Köln
Telefon 0221 – 880 408 0
Telefax 0221 880408 11
e-mail: t.breitinger@mv-group.com
www.mv-group.com

Gefördert vom:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Technologie

„Indien– Praxis“

**Aktuelle Tipps und Lösungen, die das
Indiengeschäft erleichtern**



Indien wächst trotz der Krise unvermindert weiter

Gute Gewinnmargen, eine rege Exportnachfrage sowie nach wie vor wachsender Binnennachfrage treiben Indiens Industrie voran. Dieser Trend birgt, gerade in Krisenzeiten, für deutsche Anbieter enorme Lieferchancen für moderne Technologien und/oder Fertigungsmöglichkeiten in komplexen Bereichen. Indien ist kein Niedriglohnland wie z.B. Vietnam, dafür verfügt es jedoch über Menschen, die wissen was Sie tun.

Das Land bietet zwar weiter konstante Wachstumsraten in den nächsten Jahren, birgt aber auch Risiken, die nicht unerheblich sind. Der indische Markt unterliegt besonderen Gesetzmäßigkeiten. Wir möchten Ihnen aufzeigen, wie Sie diese für Ihr Unternehmen gewinnbringend umsetzen können.

Mit dem Besuch der Veranstaltung „Indien - Praxis“ bekommen Sie sofort umsetzbare Tipps und Lösungen für Ihr Indiensgeschäft, die Sie so im Internet nicht finden werden.

Programmablauf:

- 16:00 – 16:15 **Déjà-vu Indien**
Begrüßung und Einführung
 Herr Dr. Lothar G. Spitzer, Global Search Management, Düsseldorf
- 16.15 – 16.20 **Grußwort**
 Herr Sascha Jaretzke, Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie, Berlin
- 16.20 – 16.40 **Aktuelle Marktentwicklungen in Indien**
 -am Beispiel der Bauindustrie-
 Frau Anne Westenberger
 Asienreferentin, GTAI
- 16:40 – 16:55 **Indien, was bringt die Zukunft**
 Herr Sebastian Matthes, Redakteur der Wirtschaftswoche, Düsseldorf
- 16:55 – 17:20 **So finanziere ich mein Indiensgeschäft**
 Herr Peter Schothöfer, Direktor Auslandsgeschäft der Commerzbank Dortmund
- 17:20 – 17:30 **Kurzer Informationsaustausch bei einer Tasse Kaffee**
- 17:30 – 18:00 **Stolpersteine im Indiensgeschäft**
 Herr Thomas Breitingner,
 Maier + Vidorno GmbH, Köln
- 18:00 – 18:40 **Engagement in Indien**
Fallstricke und Kosten
 Herr RA Stephan Heitmann, Geschäftsführer der Heitmann Vermeer Kolle Rechtsanwalts-gesellschaft, Düsseldorf, Köln, München, Amsterdam

- 18:40 – 19.20 **Interkulturelles Management**
 Herr Sanjiv Singh, SinghCoaching, Hamburg
- 19:20 – 19.30 **Indien live erleben - Präsentation der Unternehmerreise Indien**
 Herr Jürgen Burks, ProConTech, Gelsenkirchen
- Ab 19.30 **Erfahrungen mittelständischer Unternehmen in Indien**
- Business in Indien**
 Herr Martin Driever, Gesamtvertriebsleiter, NAUE GmbH & Co. KG, Espelkamp-Fiestel

Ausklang bei einem gemeinsamen Imbiss

- Alle Teilnehmer erhalten im Nachgang der Veranstaltung eine CD, mit allen Vorträgen und weiteren Zusatzinformationen.
- Die Teilnehmerzahl ist auf 40 Personen beschränkt.
- Programmabweichungen möglich